

איפיון תפקיד: מכירות פנים ותמיכת שירות לקוחות הייטק

מענה טלפוני ללקוחות וביצוע מכירה
תמיכה משרדית באנשי המכירות בשטח
מתן הצעות מחיר ללקוחות במערכת ה SAP ומעקב אחריהן
טיפול בבעיות מחירים/תיקונים וכדומה בהזמנה.
עדכון הזמנות במערכת
שליחת אישורי הזמנה ואישורים שונים ללקוח.
אחריות לכל מעגל המכירה וחוג לקוחותיו משלב ההצעה ועד לשלב ההזמנה
מעקב עמידה ביעדדים מול תחזית - חודשי רבעוני ושנתי
ניתוח דוחות מכירה
איתור ובנייה של מאגר לידים ובניית מאגר נתונים טכניים.
ידע טכני ויכולת להעניק תמיכה טכנית ללקוח - יתרון!
קידום המוצרים בתערוכות וכנסים בארץ ובחו"ל
ביצוע ספירות מלאי רבעוניות
ניהול מלאי הקטלוגים וחומרי הקד"מ בקומטל ישראל
עבודה שוטפת במערכת ה SAP
ניסיון מכירתי של 5 שנים לפחות בשוק ההיטק והתעשייה
שליטה מלאה ושוטפת באנגלית – דיבור, קריאה וכתובה
שליטה מלאה באופיס על כל יישומיו – ובעיקר אקסל ברמה גבוהה

מיקום: כפר סבא

שעות עבודה: 08:30-17:30 עם נכונות לשעות נוספות

שירות צבאי מלא